HGTFAV2D

Grundlagentraining 2 | Audi Fachkräfte Verkauf

Voraussetzungen

Folgendes Training erfolgreich absolviert

- Audi Fachkräfte Verkauf Grundlagentraining 1 (HGTFAV1D oder HGTFAV1HV)

Organisation

Ort | Teilnahmegebühr
siehe myLearn

Zusätzliche Kosten im Falle Präsenztraining
Weitere Kosten wie Übernachtung/ Frühstück, Abendessen, Extras wie Parkgebühren, Telefon usw. werden von allen Teilnehmenden individuell vor Ort beglichen.

Dauer
4 Tage sowie
2 Live Online Trainings (LOT) à 90 Min.

Trainingsinhalte

In diesem Modul vertiefen Sie Ihr Wissen in den Bereichen Recht und Betriebswirtschaft – mit Fokus auf die Inhalte, die für Ihren Verkaufsalltag bei Audi relevant sind.

Sie lernen, wie Sie Fahrzeugpräsentationen und Probefahrten prozesssicher und kundenorientiert durchführen und den Audi Verkaufsprozess dynamisch gestalten.

In praxisnahen Übungen erstellen Sie Angebote und wickeln Verkaufsgespräche professionell ab.

Zudem entwickeln Sie Ihre persönliche Wirkung weiter: Sie trainieren einen überzeugenden Auftritt, angemessenen Stil und sicheres Auftreten – stets im Einklang mit der Audi Markenidentität.

Trainingsinhalte im Überblick:

- Audi Verkaufsprozess: Fahrzeugpräsentation, Probefahrt, Angebot & Verkauf
- Dynamischer Verkaufsprozess: flexibel, kundenorientiert, markenkonform
- Auftritt und Wirkung: Selbstsicherheit und Präsenz im Kundengespräch
- Stil und Etikette: professionelles Verhalten im Premiumumfeld

Hinweis:

Dieses Training ist **verpflichtend** im Rahmen der Ausbildung für folgende Zielgruppen :

- Audi Verkäufer (m/w/d) Neu- oder Gebrauchtwagen

Die Buchung des Grundlagentrainings 1 bis 3 erfolgt in myLearn über "Terminserien Audi Grundlagen Fachkräfte Verkauf" (LP_Terminserien_GT_FAV).

Voraussetzungen für LOT:
ruhiger Arbeitsplatz mit PC (ggf. separater Raum) | stabile Internetverbindung | Headset