HSPVKNW1H

Audi Verkäufer (m/w/d) Neuwagen Spezialisierung 1

Voraussetzungen

Folgende Trainings erfolgreich absolviert

- Audi Fachkräfte Verkauf Grundlagentraining 3 (HGTFAV3H) sowie Grundlagentraining FS AG (HGTFAVFS) sowie Audi Verkaufsprozess Basics 2 (HABLOTVP2V)

ODER

- Automobilverkäufer (m/w/d) Fremdmarke mit mind. 2 Jahren Berufserfahrung und erfolgreich absolviertem Auswahlverfahren Audi Fachkräfte Verkauf Mehraugenprinzip (HAWMAPFAV) sowie Faszination Audi Technologien kompakt (HABFASAMTE) und Audi Verkaufsprozess Basics 2 (HABLOTVP2V)

Organisation

Ort | Teilnahmegebühr
siehe myLearn

Zusätzliche Kosten
Weitere Kosten wie Übernachtung/Frühstück, Abendessen, Extras wie Parkgebühren, Telefon usw. werden von allen Teilnehmenden individuell vor Ort beglichen.

Dauer
3 Tage

Trainingsinhalte

Nach diesem Training können Sie Informationsquellen für die Marktbearbeitung beschreiben und nutzen. Sie werden verschiedene Formen des Kundenkontakts durchführen, sicher mit Kunden telefonieren lernen und digitale Anfragen der Kunden beantworten können.

- Dynamischer Verkaufsprozess
- Systematische Marktbearbeitung
- Umgang mit Einwänden
- Kundenkontakt am Telefon
- Individuelle Marktbearbeitung
- Leadmanagement
- CEM

Hinweis:

Dieses Training ist **verpflichtend** im Rahmen der Ausbildung für folgende Zielgruppen:

- Audi Verkäufer (m/w/d) Neuwagen

Die Buchung der gesamten Spezialisierung erfolgt in myLearn über "Terminserien Audi Spezialisierung Audi Verkäufer (m/w/d) Neuwagen" (LP_Terminserien_SP_VKNW).