



HSPVKNW1H

Audi Verkäufer_in Neuwagen Spezialisierung 1

Voraussetzungen

Folgende Trainings erfolgreich absolviert

- › Audi Fachkräfte Verkauf Grundlagentraining 3 (HGTF3H) sowie Grundlagentraining FS AG (HGTF3H) sowie Audi Verkaufsprozess Basics 2 (HABLOTVP2V)

ODER

- › Automobilverkäufer_in Fremdmärke mit mind. 2 Jahren Berufserfahrung und erfolgreich absolviertem Auswahlverfahren Audi Fachkräfte Verkauf Mehraugenprinzip (HAWMAPF3H) sowie Faszination Audi Technologien kompakt (HABFASAMTE) und Audi Verkaufsprozess Basics 2 (HABLOTVP2V)

Trainingsinhalte

Nach diesem Training können Sie Informationsquellen für die Marktbearbeitung beschreiben und nutzen. Sie werden verschiedene Formen des Kundenkontakts durchführen, sicher mit Kunden telefonieren lernen und digitale Anfragen der Kunden beantworten können.

- › Dynamischer Verkaufsprozess
- › Systematische Marktbearbeitung
- › Umgang mit Einwänden
- › Kundenkontakt am Telefon
- › Individuelle Marktbearbeitung
- › Leadmanagement
- › CEM

Organisation

Ort | Teilnahmegebühr

siehe myLearn

Zusätzliche Kosten

Weitere Kosten wie Übernachtung/Frühstück, Abendessen, Extras wie Parkgebühren, Telefon usw. werden von allen Teilnehmenden individuell vor Ort beglichen.

Dauer

3 Tage

Hinweis:

Dieses Training ist **verpflichtend** im Rahmen der Ausbildung für folgende Zielgruppen:

- › Audi Verkäufer_in Neuwagen

Die Buchung der gesamten Spezialisierung erfolgt in myLearn über "Terminserien Audi Spezialisierung Audi Verkäufer_in Neuwagen" (LP_Terminserien_SP_VKNW).