

HSPVLNW1P

Audi Neuwagen Verkaufsleitung Spezialisierung 1

Voraussetzungen

Folgende Trainings erfolgreich absolviert

- Audi Verkaufsleitung Grundlagentraining
- Audi Verkaufsleitung Grundlagentraining FS AG

Organisation

Ort | Teilnahmegebühr
siehe myLearn

Zusätzliche Kosten
Weitere Kosten wie Übernachtung/Frühstück, Abendessen, Extas wie Parkgebühren, Telefon usw. werden von allen Teilnehmenden individuell vor Ort beglichen.

Dauer
3 Tage und
5 Live Online Trainings (LOT) á 90 Min.

Trainingsinhalte

Führungsgespräche wirksam führen

Wirksame Führung zeigt sich besonders im Gespräch. Dieses Modul schafft die Grundlage dafür, unterschiedliche Führungssituationen sicher, klar und entwicklungsorientiert zu gestalten. Im Mittelpunkt steht, Mitarbeitende wirklich zu verstehen: aufmerksam zuzuhören, unterschiedliche Motive zu erkennen und Gespräche so zu führen, dass Klarheit und Verbindlichkeit entstehen.

Gute Führung bedeutet zugleich, Leistung gemeinsam zu reflektieren und Entwicklung zu ermöglichen. Stärken werden sichtbar, Eigenverantwortung wird gefördert und konkrete Entwicklungsschritte werden vereinbart. Auch in anspruchsvollen Situationen wächst die Handlungssicherheit: Kritische Themen sachlich ansprechen, unterschiedliche Sichtweisen klären und Konflikte konstruktiv zu tragfähigen Lösungen führen.

So entsteht Sicherheit für Mitarbeiter-, Entwicklungs-, Kritik- und Konfliktgespräche im Führungsalltag. Die intensive Anwendung und Reflexion unterstützt dabei, das eigene Führungsverhalten zu schärfen und bereitet zugleich auf die entsprechenden Gesprächssituationen der Abschlussprüfung vor.

Hinweis:

Dieses Training ist **verpflichtend** im Rahmen der Ausbildung für folgende Zielgruppen:

- Audi Neuwagen Verkaufsleitung

Die Buchung der gesamten Spezialisierung erfolgt in myLearn über "Terminserien Audi Spezialisierung Audi Neuwagen Verkaufsleitung" (LP_Terminserien_SP_VKLNW).

Voraussetzungen für LOT:
ruhiger Arbeitsplatz mit PC (ggf. separater Raum) | stabile Internetverbindung | Headset