SBSVKL

SIDE-BY-SIDE Inhouse-Begleitung für Audi Verkaufsleiter_in

Voraussetzungen

- Person, die sich im Qualifizierungsweg Audi Verkaufsleiter_in Neu- oder Gebrauchtwagen befindet

Organisation

Ort | Teilnahmegebühr
im Autohaus oder virtuell/digital | keine

Dauer
individuell während der gesamten Qualifizierungsphase

Trainingsinhalte

In diesem Beratungsbaustein begleitet Sie der Expert Consultant Empowerment in Ihrem Autohaus (physisch bzw. situativ virtuell/digital) beim Wissenstransfer aus den Trainingsbausteinen Ihres Qualifizierungswegs in Ihren Arbeitsalltag.

Die Inhalte, speziell aus den Bereichen Führung und Personalmanagement, legen Sie gemeinsam mit Ihrem_Ihrer Berater_in nach Ihren individuellen Vorstellungen fest.

Schon während der Qualifizierung zur Verkaufsleitung definieren Sie Ihren persönlichen Führungsstil und/oder setzen Projekte oder gestellte Aufgaben praxisnah im betrieblichen Alltag um.

In der Rolle als vertrauliche_r Sparringspartner_in wird der Expert Consultant Empowerment Sie reflektieren und beraten.

Hinweis:

Haben wir Ihr Interesse geweckt, so wenden Sie sich bitte direkt an folgende Adresse: empowerment@audi.de

Für etablierte Verkaufsleiter_innen Neu-/Gebrauchtwagen, bieten wir ebenfalls eine Empowerment SIDE-BY-SIDE Inhouse-Begleitung an.