



**SBSVKL**

**SIDE-BY-SIDE Inhouse-Begleitung für Audi Verkaufsleiter\_in**

## Voraussetzungen

- › Person, die sich im Qualifizierungsweg Audi Verkaufsleiter\_in Neu- oder Gebrauchtwagen befindet

## Organisation

Ort | Teilnahmegebühr  
im Autohaus oder virtuell/digital |  
keine

Dauer  
individuell während der gesamten  
Qualifizierungsphase

## Trainingsinhalte

In diesem Beratungsbaustein begleitet Sie der Expert Consultant Empowerment in Ihrem Autohaus (physisch bzw. situativ virtuell/digital) beim Wissenstransfer aus den Trainingsbausteinen Ihres Qualifizierungswegs in Ihren Arbeitsalltag.

Die Inhalte, speziell aus den Bereichen Führung und Personalmanagement, legen Sie gemeinsam mit Ihrem/Ihrer Berater\_in nach Ihren individuellen Vorstellungen fest.

Schon während der Qualifizierung zur Verkaufsleitung definieren Sie Ihren persönlichen Führungsstil und/oder setzen Projekte oder gestellte Aufgaben praxisnah im betrieblichen Alltag um.

In der Rolle als vertrauliche\_r Sparringspartner\_in wird der Expert Consultant Empowerment Sie reflektieren und beraten.

## Hinweis:

Haben wir Ihr Interesse geweckt, so wenden Sie sich bitte direkt an folgende Adresse: [empowerment@audi.de](mailto:empowerment@audi.de)

Für etablierte Verkaufsleiter\_innen Neu-/Gebrauchtwagen, bieten wir ebenfalls eine Empowerment SIDE-BY-SIDE Inhouse-Begleitung an.